

Salesmedewerker

32-40 uur | Barneveld | 2.500 - 4.000 euro

Zoek jij een afwisselende commerciële baan waarin je volop kunt doorgroeien? En werk je graag in een modern bedrijf waar alles goed geregeld is en je bezig bent met nieuwe technologie? Dan zit je helemaal op je plek als salesmedewerker bij Hype Automatisering.

[DIRECT SOLLICITEREN](#)



Dit is waar je terechtkomt!

Mocht je ons niet kennen: wij zijn een IT-bedrijf. We zorgen ervoor dat onze klanten altijd en overal kunnen werken. Daarbij staan we naast ze: van strategisch advies en het ontwerp van hun IT-omgeving tot het praktische beheer en de support bij vragen of storingen. Je vindt ons in Barneveld, in een modern bedrijfspand. Lekker dicht bij de A30 en dus perfect bereikbaar per auto. We werken met een team van 18 collega's. De meesten zijn tussen de 20 en 45 jaar oud.

Wat ga jij doen?

- Je ondersteunt onze accountmanagers door **offertes** en **plannen** voor potentiële klanten **uit te werken**. Je bewaakt ook de opvolging van voorstellen, waarbij je regelmatig even de telefoon pakt om te vragen of we nog iets kunnen doen om een klant te helpen bij het nemen van zijn beslissing.
- We krijgen ook regelmatig **salesvragen** van bestaande klanten. Ze hebben bijvoorbeeld een extra laptop nodig of er moet een digitale werkplek voor een nieuwe medewerker ingericht worden. Dat ga jij regelen!
- Gaan we een nieuwe ICT-omgeving inrichten of een proces bij een klant automatiseren? Dan stel jij samen met onze IT-consultants de **projectplanning** op.
- Wil jij graag meer uitdaging? Dan mag je ook aan de slag met de **marketing** of kun je bijvoorbeeld **doorgroeien** tot **accountmanager**.



Hoe ziet je werkplek eruit?

Je zit samen in een lichte en moderne kantoorruimte. Airco aan, muziekje op de achtergrond en natuurlijk de ICT perfect geregeld. Klinkt goed toch? Je directe collega's zijn accountmanagers Gerrit en Etiën, maar je hebt ook bijvoorbeeld veel contact met onze front office medewerkers Joost en Saskia. Wil je een van hen iets vragen over werken bij Hype? Bel ze gerust via 0342 400 510.

Wanneer past deze job bij jou?

- Je bent **commercieel ingesteld**. Dan bedoelen we niet dat je in staat moet zijn om een koelkast te verkopen aan een eskimo. Wél dat je makkelijk met klanten meedenkt over oplossingen en overal kansen ziet.
- Even de telefoon pakken of een nette **mail sturen**? Daar draai jij je hand niet voor om. Kortom: je **communicatieskills** zijn **op orde**.
- Het is handig als je het een en ander **weet van ICT**, maar dat kunnen we je eventueel ook leren. Sowieso vinden we jouw **mindset** belangrijker dan je opleiding of diploma. Het gaat erom dat je van **aanpakken** weet!
- We werken **op kantoor** en doen dat vooral op **kantoortijden**. Natuurlijk kun je als het nodig is ook een keertje thuiswerken, maar zeker in jouw rol is het fijn als je gewoon even bij collega's kan binnenstappen om te overleggen.

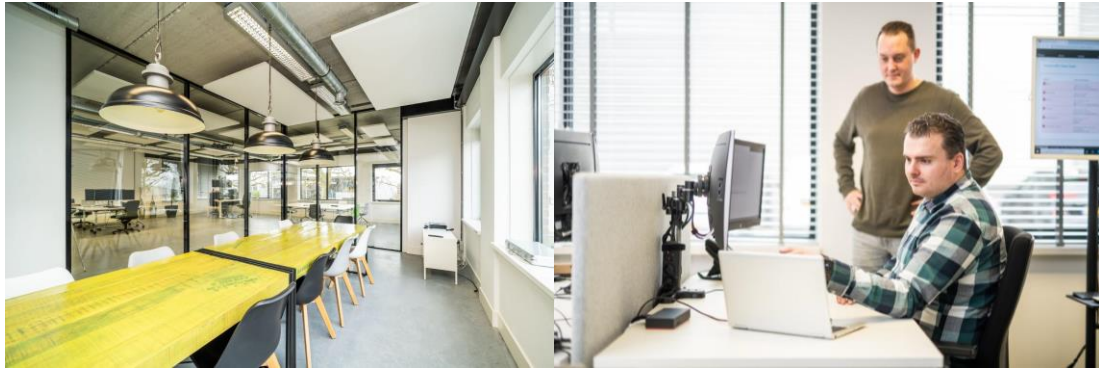


Zo is de sfeer bij Hype

Vrijmibo, bedrijfsuitjes; we hebben het natuurlijk allemaal. Tussen de middag lunchen we samen, op vrijdag komen er snacks op tafel. Je kunt met je collega's een potje biljarten, tafeltennissen, tafelfoetballen of gamen. Tussendoor werken we natuurlijk ook gewoon keihard, maar de deuren staan altijd open voor een vraag of een praatje.

Wat krijg je terug voor jouw inzet?

Een goed salaris natuurlijk. Dat ligt tussen de 2500 - 4000 euro, afhankelijk van je ervaring en skills. Verder hebben we een prima pensioenregeling, een mooi aantal vakantiedagen en nog wat andere leuke arbeidsvoorwaarden. We vertellen je er graag meer over als we om tafel zitten. Solliciteren maar dus!



Zo wordt deze baan van jou

Vragen?

Bel met Etiën of Tim via 0342 400 510. We vertellen je graag meer over deze functie of over Hype natuurlijk.

Solliciteren

Stuur een mail naar vacatures@hype.nl waarin je aangeeft wie je bent en waarom je bij ons wilt werken. Een cv is fijn, maar niet verplicht. Je krijgt altijd binnen 1 dag een reactie van ons. Ook als we denken dat er geen match is.

Kennismaken

Zien we kansen? Dan nodigen we je uit voor een sollicitatiegesprek, al vinden we dat zelf wat zwaar klinken. Zie het als een kennismaking waarbij wij nieuwsgierig zijn naar jouw talent en jij ons alles mag vragen wat je wilt weten.

Gesprek

Ben jij de ware en is de werkliefde wederzijds? Dan doen we je een arbeidsvoorwaarden voorstel en kun je wat ons betreft direct aan de slag. Of zo snel als jij kunt natuurlijk.

[DIRECT SOLLICITEREN](#)